

## Wir sind der einzige

... unter den Top-10-Personaldienstleistern, der sich ausschließlich auf IT-Skills und das IT-nahe Umfeld konzentriert. Dabei ist sowohl der projektbasierte Einsatz von Freelancern als auch die Direktvermittlung in Festanstellung unsere Expertise. Wir gehören zu den wichtigsten Akteuren im deutschen Markt und bieten beste Perspektiven für alle Superhelden an Bord.  
**Bist Du bereit für heldenhafte Taten?**



WIR SUCHEN DICH ALS:

# SALES MANAGER

(W/M/D) ZUM NÄCHSTMÖGLICHEN ZEITPUNKT

Jetzt bewerben!

## Das Tolle an der Position

Als Sales Manager übernimmst Du eigenverantwortlich den Auf- und Ausbau von Kundenbeziehungen und unterstützt diese bei der Besetzung ihrer IT-Projekte mit den passenden Freelancern. Wie Du das meisterst? In unserer Heldenakademie lernst Du Deinen Job durch unsere intensive Einarbeitung von der Pike auf. Zusätzlich bieten wir Dir eine unbefristete Festanstellung, Raum für eigene Ideen, Platz für Deine individuelle Entwicklung und ein cooles Team. Neben einer erfolgsabhängigen Zusatzvergütung erwarten Dich bei uns außerdem kostenfreie Getränke und Firmenfitness. Mehr Benefits, echte Karrieren und weitere Infos findest Du unter [superhelden-gesucht.de](http://superhelden-gesucht.de).

## Deine Herausforderung

- Du gewinnst neue Kunden und besetzt Projekte. Hierfür recherchierst und kontaktierst Du Ansprechpartner, identifizierst deren Bedarf und bearbeitest Anfragen
- Gemeinsam mit Deinem Mentor betreust Du Bestandskunden und baust Kundenbeziehungen weiter aus
- Du identifizierst und qualifizierst Freelancer für Projekte, begleitest Auswahlprozesse und übernimmst das Verhandeln und Erstellen von Verträgen
- Im Zuge der Kundenbindung nimmst Du Termine vor Ort wahr, baust Deinen eigenen Kundenstamm auf und betreust sowohl Kunden als auch Freelancer

## Dein Profil

- Du hast ein abgeschlossenes Studium oder bereits Berufserfahrung
- Idealerweise bringst Du erste Erfahrungen im Vertrieb, Verkauf, Service oder Telemarketing mit
- Du hast Spaß am Umgang mit Kunden und bist kommunikativ
- Du erkennst Probleme, denkst mit und entwickelst kreative Lösungen
- Durststrecken und Widerstände entmutigen Dich nicht, sondern treiben Dich an
- Du bist motiviert, setzt Dir hohe Ziele und engagierst Dich, diese zu erreichen

FOLGE UNS



SENDE UNS DEINE  
BEWERBUNG AN:  
[BEWERBUNG@ETENGO.DE](mailto:BEWERBUNG@ETENGO.DE)

MELDE DICH  
GERNE BEI MIR!



JULIA WEBER  
+49 (0) 621 15 021 217